Financiamiento del desarrollo post-2015

(De la Ayuda para el Desarrollo al Financiamiento Público Internacional)

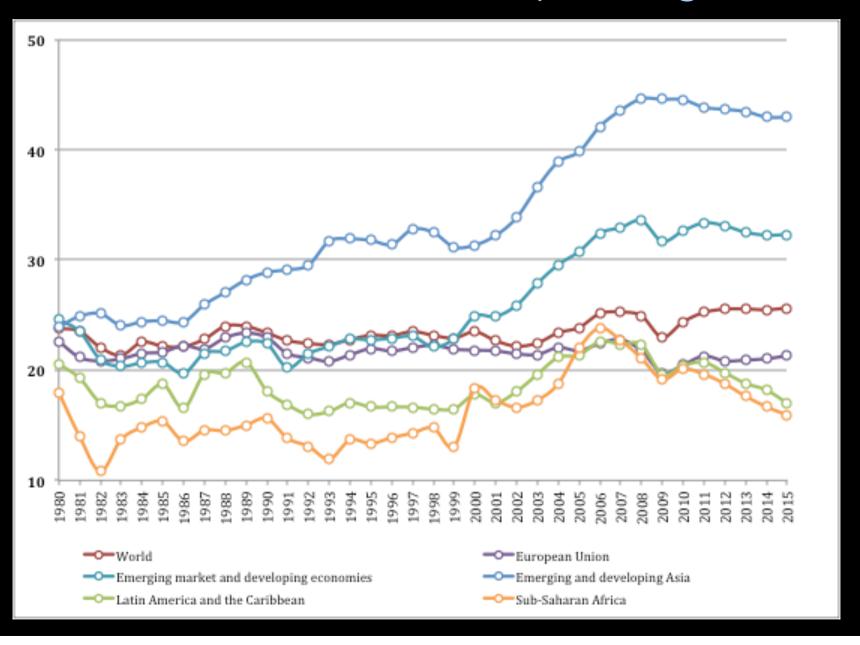
Francisco Sagasti

Investigador Principal Emérito, FORO Nacional Internacional; Profesor de Innovación, Estrategia y Futuros, Escuela de Posgrado, Universidad del Pacífico Lima, Perú

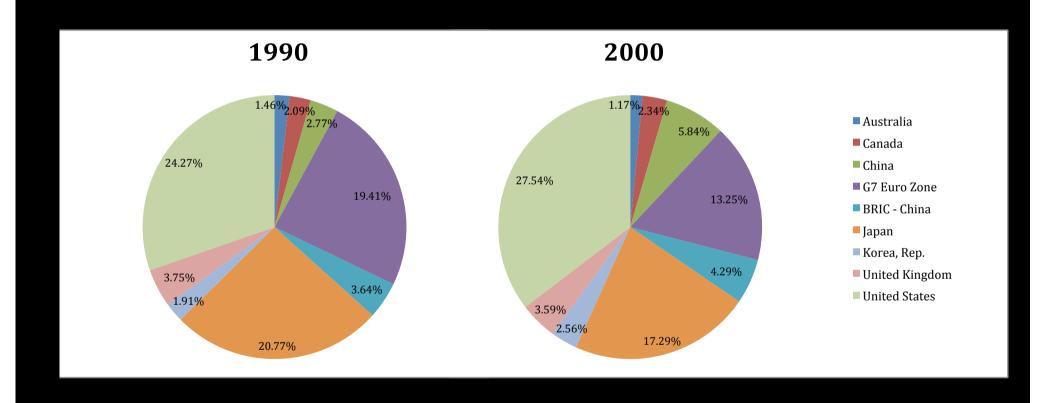
Cambios en el contexto de financiamiento para el desarrollo

- Nueva estructura de poder (desplazamientos económicos y políticos; países emergentes)
- Nueva configuración de las finanzas (cambios en la estructura global del ahorro, agentes privados)
- Nueva distribución de la pobreza (países de ingresos medios con mayor número de pobres; desempleo en países de altos ingresos)
- Nueva concepción de las políticas de financiamiento y desarrollo (no hay receta única; variedad de instrumentos; heterogeneidad y diferenciación)
- Nueva geografía de los desafíos de desarrollo (problemas globales; situación comun de países ricos y pobres)
- Toma de conciencia sobre problemas actuales

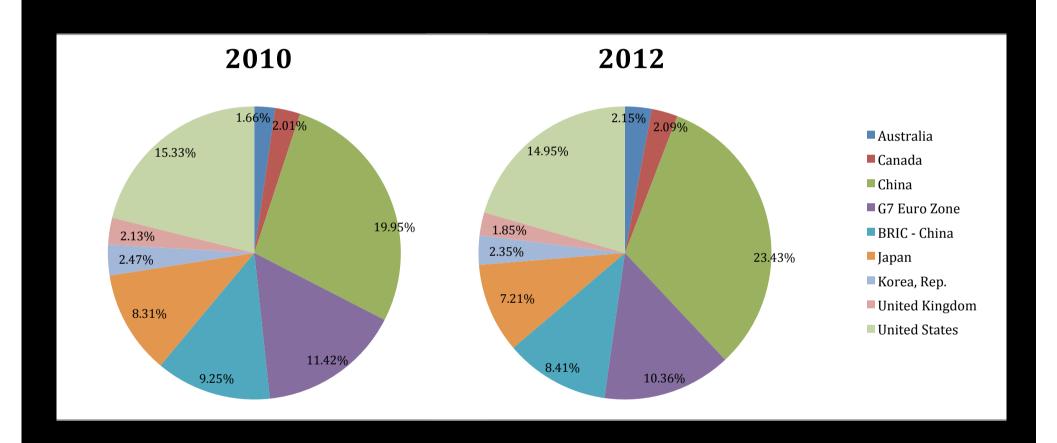
Ahorro como % del PBI por Regiones



Distribución del ahorro mundial 1990-2000



Distribución del ahorro mundial 2010-2012



Necesidad de cambio conceptual y operativo

- Limitaciones de la concepción tradicional de "ayuda"
 - Instrumento de política exterior; combinación de motivaciones
 - Temporalidad, ataduras, impredectibilidad, dependencia
- Criterios de movilización y asignación de recursos inadecuados: PBI/per capita
- Inercia conceptual e intereses creados: "industria de la ayuda" y resistencia al cambio
- Motivaciones para "ayuda":
 - Altruismo; consideraciones éticas y morales
 - Interes própio estrecho ("narrow") o ilustrado ("enlightened")
 - Creación y mantenimiento de un contexto supranacional estable para los esfuerzos de desarrollo
- Énfasis en la acción conjunta (países, corporaciones, sociedad civil, organismos internacionales, etc.)

Necesidad de cambio conceptual y operativo

- Desafíos de la agenda post-2015:
 - Pobreza y desigualdad (salud, educación, protección social)
 - Inseguridad y riesgo; prevención de conflictos
 - Cambio climático; desarrollo sustentable
 - Brecha del conocimiento; capacidad científica y tecnológica
 - Renovación de infraestructura física e institucional
- Acción conjunta:
 - Inadecuación del "país" como unidad de análisis y para el diseño de políticas públicas
 - Surgimiento de problemas que exigen soluciones supranacionales
- Bienes públicos internacionales:
 - Papel clave de los "Sistemas de provisión de bienes públicos internacionales"
 - Consensos políticos operativos; no sólo enfoques "técnicos"

Brechas económicas y de conocimiento

Indicator	Values and ratios		
	(A) OECD countries	(B) Low -income countries	Ratio (A)/(B)
Gross domestic product <i>per</i> capita (constant 2000 US\$)	24,645.6	351.7	70.0
Gross capital formation per capita (constant 2000 US\$)	4,577.6	87.1	52.5
Trade per capita (imports + exports of goods and services) (constant 2000 US\$)	13,286.5	171.8	77.3
Scientific output: Scientific publications per 100,000 inhabitants	501	0.2	2505
Technological Output: Patent applications by residents per 100,000 inhabitants	66.7	0.03	2223.3
Production Output: High- technology exports per capita	961.1	0.1	9611.0

Financiamiento Público Internacional (FPI)

- No tiene fines de lucro
 - Comprende amplia gama de instrumentos (donaciones, préstamos concesionales, garantías, canjes de deuda, contrapartidas, asociaciones, fondos suplementarios, etc.)
 - No busca utilidades, pero debe cubrir costos de operación
- Tiene un componente de conocimiento
 - Intercambio de buenas prácticas
 - Asistencia técnica mutua
 - Cooperación global, Norte-Sur, Sur-Norte, Sur-Sur
- Promueve valores acordados internacionalmente (SDGs)
- No es simplemente "ayuda", centrada en países pobres, con otro nombre (AOD convencional y humanitaria es sólo parte del FPI)

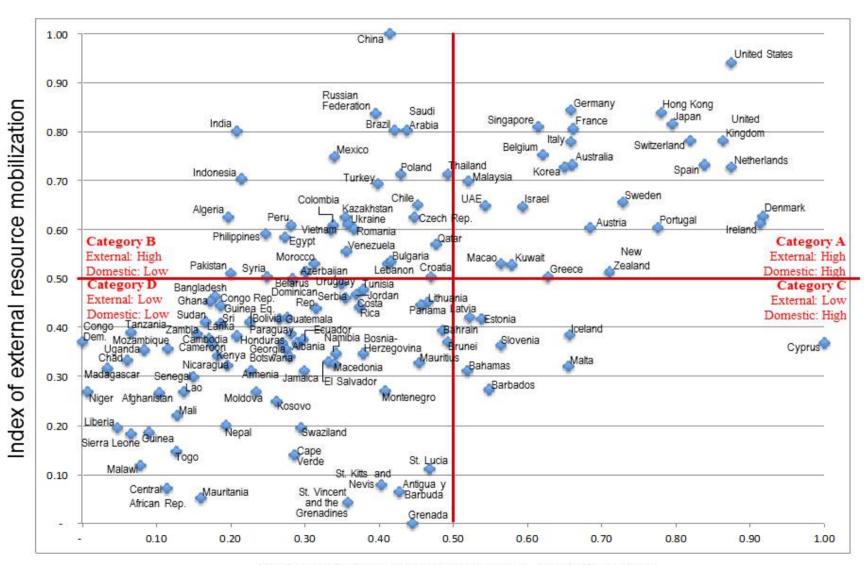
FPI: Objetivos y usos

- Cerrar brechas de inversión y gasto corriente
- Movilizar, catalizar y apalancar financiamiento privado
- Proveer recursos flexibles para iniciativas riesgosas e innovativas
- Financiar la provisión de bienes públicos internacionales
- Proveer financiamiento contracíclico y de última instancia en crisis financieras
- Apoyar y complementar "ayuda" (AOD):
 - Asistencia humanitaria
 - Situaciones emergencia
- Promover creación e intercambio de conocimientos
 - Difundir buenas prácticas; intercambiar experiencias
 - Desarrollo de capacidades en ciencia, tecnología e innovación

FPI: Características

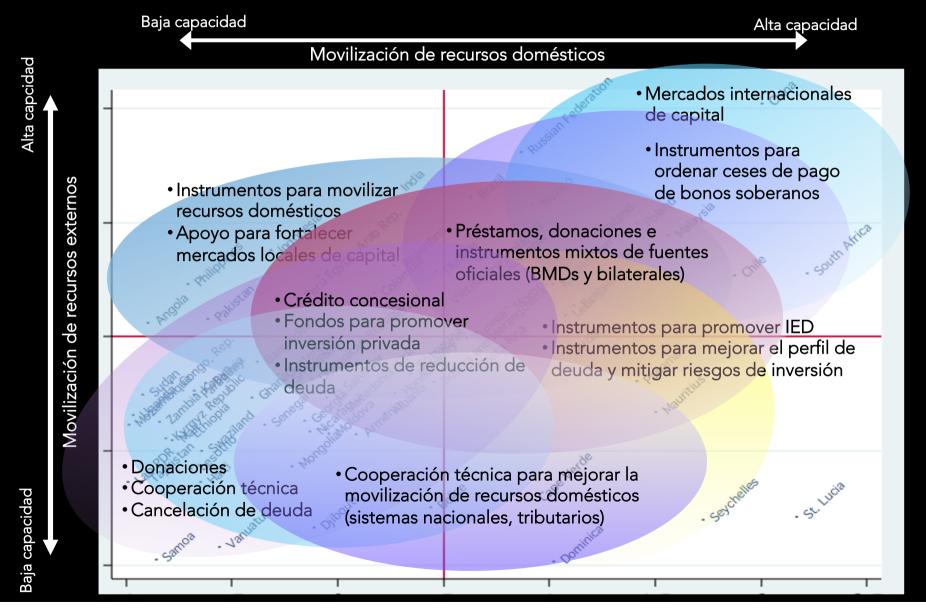
- Duración indefinida, con renovación periódica
- No hay "donantes" ni "receptores", sino socios en transacciones de financiamiento, intercambio de experiencias y programas de cooperación
- Pone más énfasis en la calidad que en la cantidad de los recursos financieros
- Ajusta instrumentos financieros a condiciones específicas (capacidad de movilización de recursos)
- Transición gradual del financiamiento voluntario al contributivo
- Articula diversidad de fuentes de financiamiento
- Tiene el doble carácter de "público" (objetivos de bien común), e "internacional" (transciende fronteras)

Capacidad de movilización de recursos



Index of domestic resource mobilization

Instrumentos financieros y capacidad de movilización de recursos



FPI: principios

- Todos los países son proveedores y receptores de FPI
- Gradación en vez de graduación: provisión de financiamiento en función de la capacidad de movilizar recursos domésticos y externos
- Definición conjunta de prioridades, programas y actividades; seguimiento y evaluación compartidos
- Coordinación de iniciativas, convergencia de voluntades
- Instrumentos financieros diseñados a la medida de los programas (combinación de instrumentos financieros)
- Una unidad ejecutora para cada programa
 - Estructura de gobernanza diseñada de acuerdo al programa
 - Financiamiento comprometido para duración del programa
 - Cláusula de expiración predefinida (renovación excepcional)

FPI: Organización

- Nueva generación de organismos internacionales
 - Resolver antinomia: poder de la mayoría vs. poder del dinero; combinar legitimidad política con ejecución eficiente
 - Amplia participación: pública, privada, sociedad civil, academia
 - Programas temporales con cláusulas de expiración y renovación explícitas
 - Diversidad y descentralización de unidades ejecutoras
- Gobernanza diferenciada para los programas temporales:
 - Identificación y definición
 - Ejecución y financiamiento
 - Seguimiento y evaluación
- Existen ejemplos parciales que pueden mejorarse (fondos verticales)

FPI: ¿Cómo Financiar Bienes Públicos Internacionales?

- Creación o fortalecimiento de mercados Internalizar - Impuestos, tasas y cargas externalidades - Corporaciones (con fines de lucro) **Fuentes** - Corporaciones (sin fines de lucro) privadas - Individuos - Países desarrollados Nacionales Países en desarrollo **Fuentes** públicas Instituciones financieras internacionales Internacionales Organizaciones internacionales y sus agencias - Combinaciones de diferentes fuentes financieras

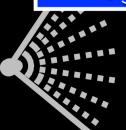
¿Es posible crear mercados, establecer impuestos internacionales o tasas por servicios?



- Crear mercados con derechos de uso o propiedad, mecanismos de formación de precios, políticas de competencia, intercambio de información, procedimientos y normatividad.
- Garantizar la compra de productos o servicios para proveer un BPG, usualmente con recursos públicos o designados.

De manera significativa

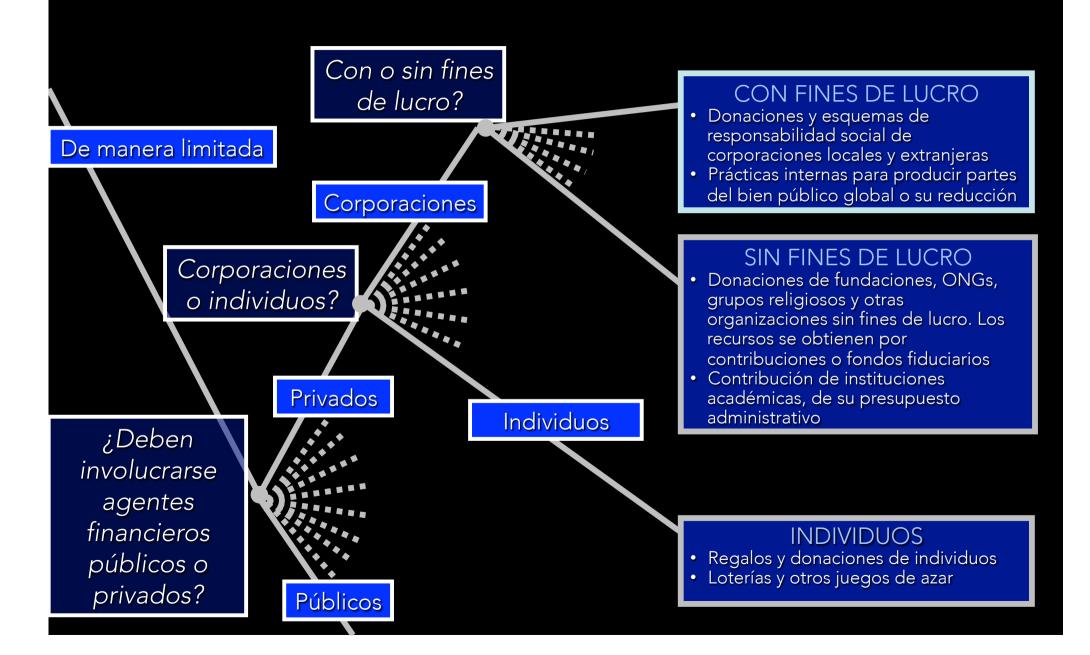
¿Hasta qué punto se puede internalizar las externalidades asociadas al bien (mal) público global?



De manera limitada

IMPUESTOS, TASAS Y CARGAS

- Diseñar y establecer un impuesto global o regional
- Cobrar a los usuarios y beneficiarios una contribución previamente determinada
- Cambiar de uso un tipo de recurso o eliminar las externalidades (o el daño).



¿De países desarrollados Públicos o en desarrollo? **Nacional** ¿Debe el financiamiento provenir de Internacional fuente nacional o internacional? ¿Qué tipo de canales de

cooperación están

involucrados?

PAÍSES DESARROLLADOS

- Contribuciones a través de agencias bilaterales de cooperación
- Contribución de presupuestos ministeriales y de agencias no-cooperantes
- Incentivos fiscales a firmas privadas o remoción de subsidios e incentivos

PAÍSES EN DESARROLLO

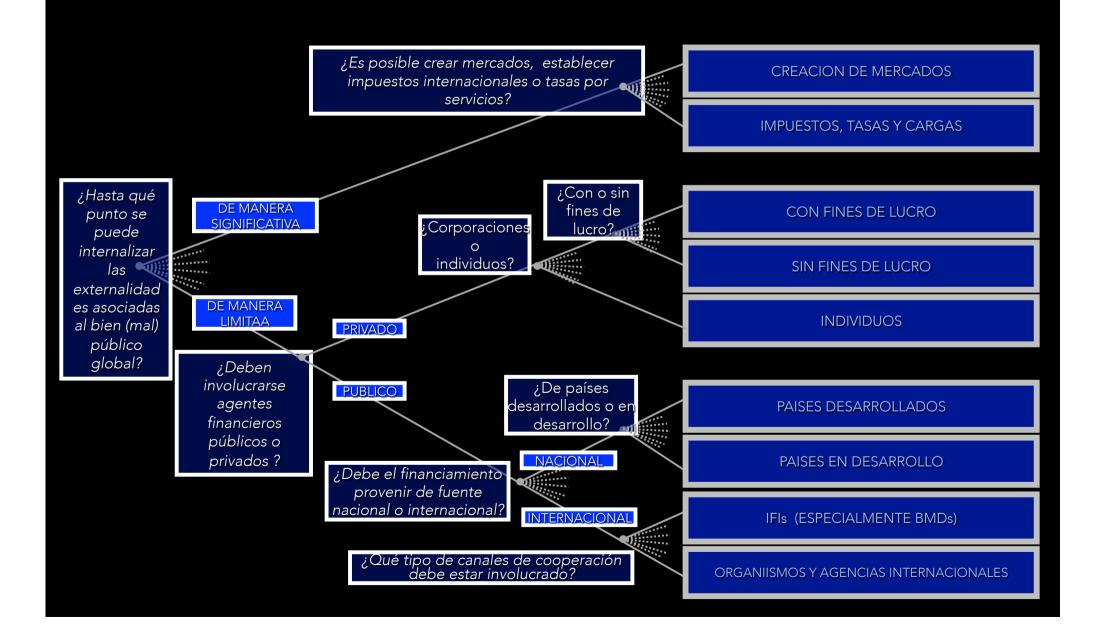
- Contribución de sus presupuestos nacionales a través de agencias gubernamentales
- Recursos para pagar préstamos asociados a la provisión de un BPG
- Incentivos para firmas privadas para un subsidio o incentivo (o su remoción)

IFIs (sobre todo BMDs)

- Donaciones de su ingreso neto o fondos fiduciarios. Uso de presupuesto administrativo
- Préstamos para financiar actividades complementarias en países en desarrollo

ORGANISMOS Y AGENCIAS INTERNACIONALES

•A través de donaciones de las NNUU y fondos regionales, también de sus presupuestos administrativos



Comentarios finales

- Período de cambios fundamentales en la concepción, la práctica y el financiamiento para el desarrollo
- Conceptos y estructuras mentales diseñados en los 50s y 60s son inadecuados para apreciar nueva situación
- Transición de "ayuda para el desarrollo" hacia "financiamiento público internacional"
- Importancia de los "Bienes Públicos Internacionales"
- Situación privilegiada de América Latina durante dos o tres decenios
- Necesidad de liderazgo de los países que están ocupando nuevos espacios en el escenario internacional: papel clave de Iberoamérica